
TABLE DES MATIÈRES

Table des matières	4
Introduction	5
Les 11 points incontournables d'une lettre de vente optimisée	8
1) L'en-tête.....	8
2) Le titre primaire.....	9
3) Le post-titre	11
4) Le problème	13
5) Le produit	16
6) La preuve	17
7) Liste de points et de bénéfices.....	19
8) L'attraction, ou comment susciter un achat immédiat.....	22
9) Garantie	25
10) Processus.....	26
11) Le post-scriptum	28
Qu'est-ce qui différencie un bon texte, d'un EXCELLENT texte ?.....	29
Comment trouver et mettre des mots sur ce que vos prospects recherchent ?	30